

## 2.5 مليارات ريال إيرادات سينومي ريتيل للنصف الأول 2025 مدفوعةً بنمو أعمالها في الأسواق الدولية وتحسين الكفاءة التشغيلية ومواصلة مسار تحولها الاستراتيجي

- إيرادات الشركة ارتفعت في النصف الأول من العام 2025 بنسبة 62.0% على أساس سنوي لتصل إلى 2.5 مليارات ريال سعودي، مدفوعة بنمو قدره 17.9% في عمليات البيع بالتجزئة في الأسواق الدولية وتأثير شهر رمضان المبارك الذي حل بأكمله في الربع الأول من العام
- العلامات التجارية الرئيسية للشركة، وفي مقدمتها "زارا" والعلامات التجارية الأخرى التابعة لمجموعة "إنديتكس"، حققت نمواً قوياً بنسبة 33.7% في المبيعات على أساس المثل بالمثل على مستوى المجموعة
- مبيعات الشركة عبر الإنترنت واصلت تحسنها بشكل كبير مع تعزيز تجربة العملاء الرقمية، حيث نمت بنسبة 15.7% و 68.5% على أساس سنوي في الربع الثاني والنصف الأول من العام 2025 على التوالي
- قطاع الأغذية والمشروبات سجل أداءً مستقراً نسبياً مع نمو كبير في المبيعات عبر الإنترنت لعلامة "سينابون" و "صب واي" بنسبة 50.6% و 33.2% على أساس سنوي في الربع الثاني والنصف الأول من العام 2025 على التوالي
- هامش إجمالي الربح ارتفع إلى 14.9% في النصف الأول من العام بنسبة تحسن قدرها 2.4 نقطة مئوية عن النصف الأول من العام 2024، وجاء ذلك مدفوعاً بتحسين التكاليف والأداء التشغيلي؛ وفي الربع الثاني من العام، حافظ هامش إجمالي الربح على استقراره عند 16.8%
- صافي الخسارة بلغ 83.2 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025، ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى الخسائر المتعلقة بتقلبات أسعار صرف العملات وتسوية الالتزامات الضريبية في الربع الثاني من العام

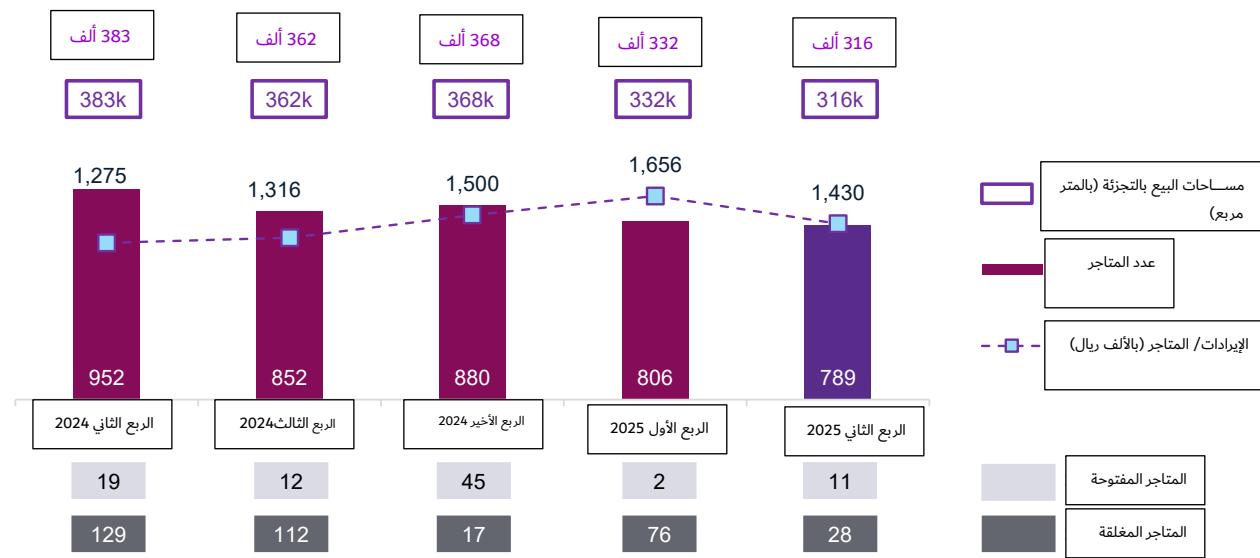
**الرياض، المملكة العربية السعودية، 05 أغسطس 2025:** أعلنت "سينومي ريتيل" ("المجموعة" أو "الشركة")، الشريك الرائد لعلامات التجزئة في المملكة العربية السعودية، اليوم عن تأثيرها المالية للنصف الأول من العام 2025 والثلاثة أشهر المنتهية في 30 يونيو 2025 (الربع الثاني 2025). وتواصل الشركة المضي قدماً في مسارها تحولها الاستراتيجي لترسيخ أسسها المالية من خلال تعزيز الكفاءة التشغيلية، وتحسين العلامات التجارية، وترشيد محفظة المتاجر، والإدارة الاستراتيجية للتكاليف.

حافظت "سينومي ريتيل" على أداءها المالي القوي، حيث ارتفع إجمالي الربح بنسبة 21.5% على أساس سنوي في النصف الأول من العام 2025، بينما انخفض بنسبة 68.8% على أساس سنوي في الربع الثاني، ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى حلول شهر رمضان المبارك بالكامل في الربع الأول من العام، وبذلك استفادت الشركة من الطلب الموسمى المرتفع خلال تلك الفترة. وصلت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للمجموعة إلى 139.2 مليون ريال سعودي في النصف الأول من عام 2025، وهو ما يمثل انخفاضاً بنسبة 34.4% على أساس سنوي، مدفوعاً إلى حد كبير بالأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في الربع الثاني من عام 2025، والتي بلغت 23.1 مليون ريال سعودي، بانخفاض قدره 89.3% على أساس سنوي، ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى خسائر صرف العملات الأجنبية وتسوية الالتزامات الضريبية. تأثرت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في النصف الأول من عام 2024 بشكل إيجابي من خلال مكاسب رأسمالية قدرها 165 مليون ريال سعودي



## أبرز النتائج التشغيلية

### تبسيط العمليات وخفض شبكة المتاجر



مع نهاية النصف الأول من العام 2025، خفضت "سينومي ريتيل" شبكة متاجرها بنسبة 17.1% على أساس سنوي ليصل عددها إلى **789 متجرًا**، وذلك في إطار استراتيجيتها لتحسين محفظة علاماتها التجارية وتعزيز نشاطها التجاري المعتمد. ويعكس هذا الانخفاض صافي عمليات الإغلاق الاستراتيجية عبر العديد من العلامات التجارية في قطاعي التجزئة والأغذية والمشروبات، وذلك بهدف تعزيز الكفاءة التشغيلية والتركيز على الأصول عالية الأداء.

وخفقت الشركة كذلك **مساحات البيع بالتجزئة التابعة لها** بنسبة 17.7% في النصف الأول من العام 2025، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى عمليات إغلاق متاجر ضمن موقع غير استراتيجي في السعودية والأسواق الدولية. وترتبط التخفيضات الإضافية كذلك بعمليات إغلاق ناجمة عن التخارج من علامات تجارية بما يتناسب مع جهود "سينومي ريتيل" لتحسين محفظة علاماتها التجارية والتركيز على الأصول عالية الأداء.

وافتتحت "سينومي ريتيل" خلال النصف الأول من العام عدة متاجر في مواقع رئيسية بما يعكس مسبيها قدماً في تنفيذ أولوياتها الاستراتيجية. وتضمن ذلك افتتاح متجر واحد لعلامة "ماسيمو دوتي" في المملكة العربية السعودية، بينما شهد الربع الثاني من العام 2025 افتتاح 11 متجرًا جديداً في قطاع الأغذية والمشروبات توزعت بين علامتي "سينابون" و"صب واي".

من ناحية أخرى، ارتفع متوسط الإيرادات لكل متجر على مستوى المجموعة بنسبة 12.2% على أساس سنوي في الربع الثاني من العام 2025 و23.1% في النصف الأول من عام 2025 على أساس سنوي، وحققت السوق السعودية تحديداً والأسواق الدولية بشكل عام مكاسب سنوية قوية بلغت 21.0% و40.2% على التوالي في الربع الثاني من العام 2025 . وفي النصف الأول من عام 2025، حققت إيرادات المملكة العربية السعودية لكل متجر مكاسب بنسبة 40.5% على أساس سنوي، وفي الأسواق الدولية بنسبة 37.3% على أساس سنوي.

وتعكس هذه التحسينات نجاح الشركة في تنفيذ استراتيجيتها الرامية لتبسيط شبكة متاجرها مع التركيز بشكل رئيسي على الأسواق الرئيسية والموقع عالي الأداء. وانطلاقاً من حضورها القوي وتنامي طلب المستهلكين وتحسين أداء علاماتها التجارية، تعمل الشركة على تعزيز كفاءتها التشغيلية وترسيخ استدامة منصتها للبيع التجزئي على المدى الطويل.

ولا تزال شبكة متاجر "سينومي ريتيل" ترتكز على مجموعة من العلامات التجارية العالمية الرائدة، بما فيها "زارا" و"ماسيمو دوتى" و"بيرشكا" و"سينابون"، مما يعزز أدائها عبر قنوات البيع المتعددة ويتوسّع نطاق حضورها الجغرافي.

وستواصل الشركة تركيزها في المرحلة المقبلة على التوسيع المدروس، حيث تسعى لافتتاح متاجر جديدة في المواقع الاستراتيجية التي تشهد إقبالاً كبيراً.

## أبرز النتائج المالية

### تحليل الإيرادات

بلغت إيرادات المجموعة في النصف الأول من العام 2.5 مليار ريال، بارتفاع قدره 2.0% على أساس سنوي. وعلى الرغم من الطلب الموسمى القوى، انخفضت إيرادات المجموعة بنسبة 7.0% على أساس سنوي إلى 1.1 مليار ريال في الربع الثاني 2025، ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى حلول شهر رمضان المبارك في وقت مبكر من العام:

- انخفضت إيرادات التجزئة في المملكة العربية السعودية بنسبة 2.7% على أساس سنوي لتصل إلى 1.6 مليار ريال في النصف الأول من العام 2025. كما انخفضت هذه الإيرادات في الربع الثاني بنسبة 16.2% على أساس سنوي؛ ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى حلول شهر رمضان المبارك بالكامل في الربع الأول من العام 2025، مما أثر على إمكانية مقارنة المبيعات الموسمية.
- ارتفعت إيرادات قطاع التجزئة في الأسواق الدولية بنسبة 17.9% على أساس سنوي لتصل إلى 663.1 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025، مدفوعةً بالأداء القوي خلال الربع

الثاني الذي شهد نمواً بنسبة 14.9% على أساس سنوي. وجاء هذا الزخم الإيجابي مدفوعاً بالنمو القوي في الأسواق الرئيسية، بما في ذلك أوزبكستان (+24.6%)، وجورجيا (+29.6%)، وأذربيجان (+11.5%)، مما يؤكد على نجاح الاستراتيجية الدولية للشركة.

- **أما قطاع الأغذية والمشروبات، فقد بلغ إجمالي إيراداته 163.4 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025، مسجلاً انخفاضاً طفيفاً على أساس سنوي بلغ 3.9%. كما استقرت إيرادات هذا القطاع عند 83.4 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من العام 2025، مدفوعاً بالعروض الترويجية والحملات التسويقية المرافقية لإطلاق منتجات جديدة من علامتي "صب واي" و"سينابون".**
- **ارتفعت إيرادات المبيعات عبر الإنترنت لتصل إلى 195.6 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025، محققة نمواً بنسبة 15.7% على أساس سنوي، وارتفعت نسبة المبيعات عبر الإنترنت في الربع الثاني من العام بواقع 8.5% على أساس سنوي لتصل إلى 84.4 مليون ريال سعودي. ويعزى هذا النمو إلى الأداء القوي لعلامة "زارا" والعلامات التجارية الأخرى التابعة لمجموعة "إنديتكس" في كل من المملكة العربية السعودية والأسواق الدولية حيث ارتفع بنسبة 34.0% على أساس سنوي في النصف الأول من عام 2025 و9.8% على أساس سنوي في الربع الثاني من عام 2025. وفي قطاع الأغذية والمشروبات، ارتفعت مبيعات سينابون عبر الإنترنت بنسبة 8.3% على أساس سنوي في النصف الأول من عام 2025، مع نمو أقوى بنسبة 26.0% في الربع الثاني من عام 2025. كما شهدت "صب واي" نمواً كبيراً مع ارتفاع المبيعات عبر الإنترنت بنسبة 313.7% على أساس سنوي في النصف الأول من عام 2025 و275.9% على أساس سنوي في الربع الثاني من عام 2025. وواصلت المبيعات عبر الإنترنت نموها مدفوعةً بالأنشطة الترويجية والتغير في تفضيلات المستهلكين.**

يؤكد هذا الأداء القوي التزام "سينومي ريتيل" المستمر بتقديم تجربة سلسة متعددة القنوات، وذلك من خلال مواصلة دمج قنواتها للبيع بالتجزئة في المتاجر وعبر الإنترنت. وتسعى الشركة إلى تعزيز أداء المبيعات عبر الإنترنت على أساس المثل بالمثل، بينما تمضي قدماً في تنفيذ استراتيجيتها المتكاملة للبيع بالتجزئة عبر المتاجر والقنوات الرقمية على حد سواء.

## الربحية

وصل إجمالي الربح في النصف الأول من العام 2025 إلى 367.0 مليون ريال سعودي بزيادة قدرها 21.5% على أساس سنوي، وذلك مقارنة بـ 301.9 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2024. كما بلغ إجمالي الربح في الربع الثاني من العام 189.1 مليون ريال سعودي بانخفاض قدره 8.8% على أساس سنوي، مقارنة بـ 207.3 ملايين ريال سعودي في الربع الثاني من العام 2024؛ ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى حلول شهر رمضان المبارك بالكامل في الربع الأول من العام، وبذلك استفادت الشركة من الطلب الموسمى المرتفع خلال تلك الفترة.

ارتفع هامش إجمالي الربح من 12.5% في النصف الأول من العام 2024 إلى 14.9% في النصف الأول من العام 2025 بنسبة تحسن قدرها 2.4 نقطة مئوية. وفي الربع الثاني من العام 2025، حافظ هامش إجمالي الربح على استقراره بشكل عام عند نسبة 16.8% مقارنة بـ 17.1% في الربع الثاني من العام 2024، وذلك على الرغم من التأثير الموسمى الناجم عن حلول شهر رمضان المبارك في الربع الأول من العام.

وانخفضت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك للمجموعة بنسبة 34.4% على أساس سنوي لتصل إلى 139.2 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام، مقارنةً بـ 212.3 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2024، وذلك على الرغم من انخفاض مصاريف البيع والتوزيع والمصاريف العامة والإدارية بنسبة 21.3%. ويعزى هذا الانخفاض بشكل مباشر إلى برامج ترشيد التكاليف وتحسين العلامة التجارية. وتمثل مصاريف البيع والتوزيع والمصاريف العامة والإدارية حالياً حوالي 7.4% من المبيعات، مقارنةً بـ 9.6% في العام السابق.

ويُعزى انخفاض الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى خسائر أسعار صرف العملات بسبب ارتفاع قيمة اليورو مقابل الريال السعودي، بالإضافة إلى تسويات الضرائب المدفوعة إلى هيئة الزكاة والضريبة والجمارك، وكلاهما أثر على ربحية الشركة خلال هذه الفترة. وانخفضت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في الربع الثاني من العام 2025 بنسبة 89.3% على أساس سنوي لتبلغ 23.1 مليون ريال سعودي، مقارنةً بـ 216.0 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من العام 2024. وتتجذر الإشارة إلى أن الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في النصف الأول من العام 2024 استفادت من مكاسب رأسمالية على مستوى المجموعة بقيمة 165 مليون ريال سعودي، مما ساهم في رفع قاعدة المقارنة. المكاسب الرأسمالية المتعلقة ببرنامج بيع بعض العلامات التجارية للمجموعة و الذي تم تفيذه كجزء من استراتيجية المرحلة الأولى من استراتيجية التحول للشركة لبيع علامات تجارية غير أساسية في المملكة العربية السعودية.

- **بلغ إجمالي الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك لقطاع التجزئة في المملكة العربية السعودية 66.3 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025،** بانخفاض قدره 45.8% على أساس سنوي مقارنةً بـ 122.4 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2024. ويعزى هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى التراجع الحاد في الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للربع الثاني من العام 2025، حيث انخفضت بنسبة 121.1% على أساس سنوي لتصل إلى (31.8) مليون ريال سعودي، وذلك جراء الخسائر المتعلقة بتقلبات أسعار صرف العملات وتسوية الالتزامات الضريبية التي تبعتها الشركة خلال الربع في حين استفادت من مكاسب رأسمالية في الفترة نفسها من العام الماضي. ونتيجةً لذلك، وصل هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للنصف الأول من

العام 2025 إلى 4.1%， بانخفاض قدره 3.2 نقطة مئوية عن 7.3% في النصف الأول من العام 2024. وفي الربع الثاني من العام 2025، انخفض الهاشم إلى -4.6% بنسبة انخفاض قدرها 23.1 نقطة مئوية عن 10.3% في الربع الثاني من العام 2024.

- **بلغ الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للقطاع التجزئي في الأسواق الدولية 69 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025، بانخفاض قدره 13.7% على أساس سنوي مقارنةً بـ 80 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2024، مما يعكس عودة الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى وضعها الطبيعي في الربع الأول من العام 2025 بعد رباع كامل من الخصومات الموسمية. ووصلت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في الربع الثاني من العام 2025 إلى 55.6 مليون ريال سعودي بانخفاض قدره 8.3% على أساس سنوي، مع تحقيق تحسن ملحوظ على أساس رباع سنوي تجاوز 300%. ويعزى هذا التحسن على أساس رباع سنوي إلى الأداء القوي لأسواق رابطة الدول المستقلة وتحسين إنتاجية المتاجر. ووصل هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في النصف الأول من العام 2025 إلى 10.5% مقارنةً بـ 14.3% في النصف الأول من العام 2024، بينما تراجع هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك من 19.2% في الربع الثاني من العام 2024 إلى 15.4% في الربع الثاني من العام 2025.**
- **بلغ إجمالي الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك لقطاع الأغذية والمشروبات 3.64 مليارات ريال سعودي في النصف الأول من العام 2025، بانخفاض قدره 62.6% مقارنة بـ 9.6 مليارات ريال سعودي في النصف الأول من العام 2024. وانخفض هامش الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى 2.2%， مقارنة بـ 5.6% في الفترة نفسها من العام الماضي. ووصلت الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك في الربع الثاني من العام 2025 إلى 0.7- مليون ريال سعودي مقارنةً بـ 5.2 مليارات ريال سعودي في الربع الثاني من العام 2024، مع تراجع هامش هذه الأرباح من 5.3% في الربع الثاني 2024 إلى 0.8% في الربع الثاني من العام 2025. وتتأثر الأداء إلى حد كبير بزيادة أنشطة التسويق والترويج خلال هذا الربع. ولا تزال شركة سينومي ديتيل تركز على تحسين محفظة أعمالها في قطاع الأغذية والمشروبات، بما في ذلك التخراج الاستراتيجي من الأصول ذات الأداء الضعيف لتعزيز إجمالي الأرباح.**

وصل صافي الخسارة في النصف الأول من العام 2025 إلى 83.2 مليون ريال سعودي، مقارنةً بـ 67.6 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام 2024، مما يعكس زيادة بنسبة 23.1% على أساس سنوي؛ ويعزى ذلك بشكل رئيسي إلى الخسائر المتعلقة بتقلبات أسعار صرف العملات وتسوية

الالتزامات الضريبية على الرغم من الجهود الكبيرة المبذولة لخفض التكاليف وتحسين العمليات. و بالإضافة إلى تحقيق مكاسب رأسمالية من برنامج بيع العلامات التجارية الغير أساسية.

### الميزانية العمومية

بلغ صافي الدين 1.5 مليار ريال سعودي بنهاية النصف الأول من العام 2025، بانخفاض قدره 6.3% عن السنة المالية 2024. وبلغت نسبة صافي الدين إلى الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك للربع الأخير من العام 3.9 ضعف. وعلى الرغم من هذه التحديات، حافظت "سينومي ديتيل" على إدارة نقد منضبطة طوال مرحلة التحول، وتواصل الحفاظ على هيكل رأسمالي مدروس مع دخولها مرحلة انتقالية استراتيجية.

بالمليون ريال	السنة المالية 2024	الربع الأول 2025	النصف الأول 2025
إجمالي المديونية	1,842.6	1,626.0	1,616.7
صافي الدين	1,586.4	1,502.3	1,518.0
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك لآخر 12 شهراً	460.9	580.7	387.8
صافي الدين / الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك	3.4 أضعاف	2.6 ضعف	3.9 أضعاف

### الاستراتيجية والتوقعات

تمضي "سينومي ديتيل" قدماً وفق خارطة طريق استراتيجية واضحة المعالم. وفي المرحلة الثانية من مسار تحولها "الانطلاق نحو النمو"، تركز الشركة على توسيع نطاق علاماتها التجارية الرئيسية في قطاعي الأزياء والأغذية والمشروبات، والتوسيع نحو أسواق جديدة ذات إمكانات عالية، وتسرع نمو الإيرادات عبر المناطق الجغرافية الرئيسية.

وخلال هذا التحول، تواصل "سينومي ديتيل" التزامها بتعزيز كفاءتها التشغيلية، والتوسيع الانتقائي في المواقع ذات الإمكانيات العالية في قطاعي التجزئة والأزياء.

حققت "سينومي ديتيل" إنجازاً استراتيجياً مهماً بعد انتهاء النصف الأول في يونيو 2025، حيث أعلنت عن توقيع اتفاقية شراء أسهم بين مساهميها المؤسسين ومجموعة الفطيم للاستحواذ على 49.95% من أسهم الشركة بقيمة تزيد على 2.5 مليار ريال سعودي. وكجزء من هذه الصفقة، من المتوقع أن

تمنح مجموعة الفطيم قرض مساهم لا تقل قيمته عن 1.3 مليار ريال سعودي عند إتمام الصفقة، مما يعزز الميزانية العمومية لشركة "سينومي ريتيل" ويحفز نموها. وتعكس هذه الصفقة مستوى الثقة في استراتيجية التحول وآفاق النمو طويل الأجل لشركة "سينومي ريتيل".

تخضع الصفقة حالياً للموافقات التنظيمية المعتمدة. للاطلاع على التفاصيل الكاملة، يُرجى الاطلاع على الخبر الصحفي الرسمي على [\[تداول\]](#).





## لمحة عن "سينومي ريتيل"

تأسست شركة "سينومي ريتيل" عام 1990 تحت اسم شركة فواز عبد العزيز الحكير وشركاه، وذلك على يد فواز وسلمان وعبد المجيد الحكير. وأصبحت منذ ذلك الحين شركة التجزئة الرائدة للامتيازات في المملكة العربية السعودية والشركة الوحيدة المدرجة من نوعها في الشرق الأوسط. وشهدت شركة "سينومي ريتيل" نمواً كبيراً منذ افتتاح متجرها الأول عام 1991، وتمتلك حالياً 789 متاجر في 142 دولة، مع منصة للبيع بالتجزئة تعمل على مساحة إجمالية قابلة للتأجير تبلغ نحو 315 ألف متر مربع. ويتولى إدارة كل هذه الأنشطة فريق عمل يزيد عن 6 آلاف موظف. تضم شركة "سينومي ريتيل" حالياً 47 علامة تجارية تتخصص في مجالات ملابس النساء والرجال والأطفال والرضع والمتاجر الكبرى والأحذية والإكسسوارات ومستحضرات التجميل، وتشغل سلسلة متنوعة من المطاعم والمقاهي. لمزيد من المعلومات، يرجى زيارة الموقع: [www.cenomiretail.com](http://www.cenomiretail.com)

**جهة الاتصال**

**إدارة علاقة المستثمرين**

**سارة موسى**

البريد الإلكتروني: [IR.retail@cenomi.com](mailto:IR.retail@cenomi.com)

## بيان إخلاء المسؤولية

يشتمل هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو أحداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الآتية "وفقاً للتقديرات"، "تهدف"، "مرقب"، "تقدير"، "تحتمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفرض"، "توقعات"، "تعزم"، "ترى"، "تخطط"، "ممكناً"، "متوقع"، "مشروعات"، "ينبغي"، "على علم"، "سوف"، أو في كل حالة ما ينفيها، أو تعبيرات أخرى مماثلة التي تهدف إلى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الخصوص، على التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية أو الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

وتعكس التوقعات المستقبلية وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة ("الإدارة") على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتتطوّي على مخاطر معروفة وغير معروفة ومجهولة وغيرها من العوامل التي قد تؤثّر على أن تكون نتائج الشركة الفعلية أو أدائها أو إنجازاتها مختلفة اختلافاً جوهرياً عن أي نتائج في المستقبل، أو عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحةً أو ضمناً. قد يتسبّب تحقق أو عدم تحقق هذا

الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة أو نتائج عملياتها اختلافاً جوهرياً عن التوقعات المستقبلية، أو عدم توافق التوقعات سواء كانت صريحة أو ضمنية. تخضع أعمال الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تسبب في اختلاف التوقع المستقبلي أو التقدير أو التنبؤ اختلافاً جوهرياً عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة الازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في المملكة العربية السعودية أو على صعيد الاقتصاد العالمي، والتوجهات الاقتصادية حول العالم، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغيير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق وال سريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.