

شركة الأشغال الميسرة تعلن عن نمو إيراداتها بنسبة 21% في السنة المالية 2024 نظرة مالية لميزانية 2024 تمهيدًا لنمو مستقبلي

سكاكا، المملكة العربية السعودية – 24 مارس 2025 :

أعلنت **شركة الأشغال الميسرة** (تداول: 9608)، الشركة الرائدة في مجال إدارة المرافق والتشغيل والصيانة، عن نتائجها المالية للسنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2024م، حيث حققت الشركة نموًا ملحوظًا في الإيرادات بلغ 11.4 مليون ريال سعودي، بنسبة 21% مقارنة بالعام السابق 2023، لتصل إلى 65.3 مليون ريال سعودي.

انطلاقة **الشركة** القوية وتحقيقها نموًا في الإيرادات خلال عام 2024 مقارنة بعام 2020، بلغ قيمة النمو في الإيرادات 43.4 مليون ريال، بزيادة بلغت نسبتها 197%. وبالنظر إلى الأداء على مستوى القطاعات، سجل قطاع إدارة المرافق والصيانة والتشغيل ارتفاعًا بنسبة 20% ليصل إلى 42.8 مليون ريال سعودي، بينما حقق قطاع المقاولات نموًا كبيرًا بنسبة 54% ليصل إلى 18.4 مليون ريال سعودي، أما قطاع النقل فحقق انخفاضًا بنسبة 33% ليصبح 4.1 مليون ريال.

"نحن نفخر بالنمو القوي لإيرادات **الأشغال الميسرة** في عام 2024م، والتوسع في العقود والمشاريع من الناحية الكمية والنوعية والجغرافية، مما يعزز وجودنا ومنافستنا وحصتنا السوقية. إن رؤية الشركة وأهدافها وركائزها الرئيسية تتمثل في تحقيق النمو المستدام مع المحافظة على نوعية العملاء والتوسع المدروس، من خلال الحفاظ على جودة الخدمات، وتعزيز إمكانيات الشركة، والحد من أي مخاطر تتعلق بالسوق أو السيولة.

وعلى الرغم من التحديات التي واجهناها خلال عام 2024، مثل تحول الشركة وإدراجها في سوق نمو، والالتزام بالحوكمة، وتطوير الكوادر، واستقطاب الكفاءات، وتطوير أنظمة تكنولوجيا المعلومات، إلا أن قوة الفريق، وإمكانيات كوادرننا العالية، وعزيمتنا التي تعانق عنان السماء، بالإضافة إلى وجود استراتيجية مدروسة ومحكمة، وخطط وبدائل معدة مسبقًا، كل ذلك ساهم في تعزيز قدرتنا على تحقيق نمو وربحية متنامية في عام 2024 والأعوام القادمة بإذن الله.

ونبشركم بأن هذه هي فقط نقطة الانطلاق التي رسمناها في عام 2024 للأعوام القادمة، وهو ما استدعى زيادة التكاليف لاستقطاب الكفاءات، وافتتاح الفروع، وإنجاز المشاريع، لحين الوصول إلى النمو المتوقع بنهاية عام 2025 والعام 2026."

توسيع قاعدة العملاء جغرافيًا ونمو المشاريع المستقبلية

إلى جانب النمو القوي في الإيرادات، شهدت **الأشغال الميسرة** زيادة في عدد العملاء الجدد والتوسع في المناطق الجغرافية للمشاريع، حيث بدأت **الشركة** العمل في العاصمة الرياض خلال السنة المالية 2024م، وهي إضافة نوعية سيكون لها أثر مالي كبير خلال عام 2025 والأعوام القادمة. أما بخصوص المشاريع المستقبلية التي تم الإعلان عن ترسيبتها خلال الربع الأول من عام 2025، فقد بلغت 99.6 مليون ريال. وقد تم التركيز على مشاريع إدارة المرافق والنقل، والتوسع الجغرافي، وقاعدة العملاء، مما سينعكس على ربحية عامي 2025 و2026.

استراتيجية تنويع العملاء وتعزيز القطاعات الأعلى ربحية

تحرص **الشركة** دائمًا على تحليل نقاط القوة والضعف، واستغلال الفرص، وتجنب التهديدات في السوق، مما دفعها إلى استقطاب عملاء جدد لتقليل المخاطر، وهذا بدوره ساهم في زيادة عدد العملاء ونوعيتهم، بالإضافة إلى تنوع المشاريع، وهو ما سيكون له أثر إيجابي على نمو الشركة وزيادة أرباحها وتعزيز مكانتها في السوق.

تكاليف الإيرادات

رغم تحقيق **الشركة** نموًا قويًا في الإيرادات، إلا أن تكاليف الإيرادات سجلت ارتفاعًا في نسبتها، حيث شكلت 71% من إيرادات عام 2024، مقارنة بعام 2023 الذي بلغت نسبته 67%، أي بزيادة 4%. ويعزى ذلك إلى عدة أسباب، منها التغير في سياسات الشركة لمواءمتها مع الحوكمة، وإدراج الشركة في سوق نمو، وتكاليف تطوير واستقطاب الكوادر المهنية العالية، وتأخير ترسية المشاريع واعتمادها، وزيادة الأعمال المنفذة في قطاع المقاولات، والتوسع في مشاريع الصيانة والتشغيل جغرافيًا ونوعيًا.

الكفاءة التشغيلية

على المستوى التشغيلي، شكلت المصاريف العمومية والإدارية 13% من إيرادات عام 2024، مقارنة بـ 14% في عام 2023، على الرغم من زيادة المصاريف العمومية والإدارية بمقدار 1.1 مليون ريال عن عام 2023. ويعود ذلك إلى تعزيز الكفاءات العاملة، وتكاليف الإدراج، وتطوير أنظمة تقنية المعلومات، واستحداث أقسام إدارية جديدة، واستقطاب كفاءات لمواكبة انتقال الشركة إلى سوق نمو. حققت **الشركة** زيادة في الأرباح قبل خصم الزكاة والفوائد والاستهلاك بنسبة 8% مقارنة بعام 2023، وبلغ صافي الربح 10.8 مليون ريال خلال عام 2024، وهو ما يمثل 17% من إيرادات الشركة، مقارنة بـ 10.6 مليون ريال في عام 2023، الذي كان يشكل 20% من إيرادات ذلك العام. ويعود الانخفاض في نسبة صافي الربحية إلى زيادة تكاليف الإيرادات وقيمة الزكاة لعام 2024. عند مقارنة النصف الثاني من عام 2024 بالنصف الأول نجد أن هناك زيادة في التكاليف والمصاريف والمخصصات، بما في ذلك الزكاة والخسائر الائتمانية المتوقعة.

توقعات إيجابية لعام 2025 ومكانة تنافسية قوية

مع توسع مشاريعنا من حيث الكمية والنوعية والجغرافية، وزيادة حصتنا السوقية، تبقى الأشغال الميسرة في موقع متقدم لتطوير الأعمال ونموها خلال عام 2025 والأعوام التالية بإذن الله. إن وجود مشاريع جديدة في وطننا الغالي يفتح لنا آفاقًا غير محدودة للتطور، دون أي قيود على زيادة حصتنا السوقية.

نحن نسعى لتحقيق أهدافنا بالجد والاجتهاد، وليس بالتمني، فخططنا واقعية ومدروسة ومحكمة، ونملك سجلًا مليئًا بقصص النجاح والتحديات التي واجهناها وتعلمنا منها. نحن نؤمن بأنه لا يوجد مستحيل، وأن التحديات هي فرص للنمو، ولهذا فإننا نمتلك خططًا رئيسية، وخططًا بديلة، وخططًا تحويلية، نحفظ بها لضمان استمرارية نمونا وتطورنا.

نحن نعتبر أنفسنا في أولى خطوات النجاح، وعلى الدرجة الأولى من سلم التميز، فطموحاتنا تتماشى مع رؤية وطننا العزيز وقيادته الحكيمة.

للاستفسارات الإعلامية، يرجى مراسلتنا على البريد الإلكتروني

ashamco@ashamco.net

m.sarhan@ashamco.net

