



النھدی تواصل تحقيق النمو في الإيرادات بنسبة 8.4% على أساس سنوي

وتفى بتوقعات الربحية مع نهاية العام 2024م

جدة، المملكة العربية السعودية، 10 مارس 2025: أعلنت شركة النھدی الطبية، الشركة الرائدة في قطاع الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية، عن نتائجها المالية للربع الرابع من العام 2024م والسنة المالية 2024م.

أبرز نتائج الربع الرابع للعام 2024م

- واصلت الشركة نمواً في مبيعاتها للربع الخامس على التوالي، حيث ارتفعت بنسبة 6.7% على أساس سنوي، مدفوعةً بزيادة قدرها 4.8% في قطاع البيع بالتجزئة.
- واصلت المبادرات الاستراتيجية تحقيق أداء قوي، حيث ارتفعت إيرادات قطاع خدمات الرعاية الصحية بنسبة 84.5%， وسجل قطاع البيع بالتجزئة في دولة الإمارات العربية المتحدة نمواً بنسبة 85.1%.
- سجل صافي الأرباح انخفاضاً قدره 12.7 مليون ريال سعودي، على الرغم من ارتفاع الربح الإجمالي الذي قابله زيادة في حجم الاستثمارات لدعم المشاريع الاستراتيجية المستقبلية.

أبرز نتائج السنة المالية للعام 2024م

- بلغت الإيرادات 9.45 مليار ريال سعودي بارتفاع نسبته 8.4%， متجاوزةً التوقعات الأولية للشركة، وذلك بفضل الأداء القوي لقطاع البيع بالتجزئة والذي حقق نمواً بنسبة 6.5%.
- واصلت مبادرات النھدی الاستراتيجية تحقيق نمو استثنائي، حيث تضاعفت إيراداتها للعام الثالث على التوالي، بارتفاع نسبته 98.3% في قطاع خدمات الرعاية الصحية، وما نسبته 132.6% في قطاع البيع بالتجزئة في دولة الإمارات العربية المتحدة.
- سجلت النھدی هامش ربح إجمالي رائدًا في السوق بنسبة 37.4%， بينما ارتفع إجمالي الأرباح بنسبة 0.3%， وذلك في ظل إعادة ضبط استراتيجية التسعير لضمان تقديم قيمة تنافسية لضيوفها بما يتماشى مع العروض العالمية، مما ساهم في تحقيق نمو قوي في المبيعات.
- ساهمت الإدارة الفعالة للنفقات التشغيلية في خفض المصروفات بنسبة من الإيرادات إلى 28.5%， رغم ارتفاع النفقات التشغيلية بمقدار 104 مليون ريال سعودي بسبب الاستثمارات الاستراتيجية المستمرة. ونتيجة لذلك، بلغ الربح التشغيلي 873 مليون ريال سعودي.
- بلغ صافي الربح 821 مليون ريال سعودي، مدعوماً بالعائد المحقق من ودائع المراقبات الإسلامية الآجلة، إلى جانب عكس مخصص للزكاة لمرة واحدة.
- سجل إجمالي الأرباح ارتفاعاً طفيفاً قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء بنسبة 0.9% ليصل إلى 1,595 مليون ريال سعودي مقارنةً بـ 1,581 مليون ريال سعودي للعام 2023م، وحافظت النھدی على رriadتها الربحية في ظل تحقيقها أفضل هامش ربح قبل احتساب الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء في القطاع لعام آخر بنسبة 16.9%.



أبرز الإنجازات الاستراتيجية (كما في 31 ديسمبر 2024)

- واصلت النهي ووضع ضيوفها في محور اهتمامها وتعزيز مكانها لديهم، حيث سجلت أعلى معدل لقيمة العلامة التجارية في السوق 6.9، مع تحقيق مؤشر رضا الضيوف (NPS) 90، مما انعكس على نمو حصتها السوقية.
- حرصت الشركة على تعزيز تواجدها بالقرب من ضيوفها لتسهيل حصولهم على احتياجاتهم الصحية في غضون خمس دقائق من منازلهم، من خلال شبكة تضم 1,156 صيدلية منتشرة في أكثر من 135 مدينة وقرية في جميع أنحاء المملكة.
- عززت الشركة حضورها الإقليمي من خلال توسيع شبكة الصيدليات في الإمارات العربية المتحدة إلى 25 صيدلية.
- ارتفعت مساهمة المبيعات من المنتصات الإلكترونية إلى 22%， مقارنة بـ 16.6% في العام السابق، ما يعكس التزام النهي بالإيفاء باحتياجات ضيوفها أينما كانوا.
- استمرت الشركة في توسيع عروضها بما يتماشى مع التوجهات العالمية، حيث أضافت أكثر من 21,000 منتج جديد إلى محفظتها، وتوفير تنوعاً أكبر وحرية اختيار ضيوفها مما ساهم في تعزيز ولائهم.
- بلغت مساهمة العلامات الخاصة بالندي والمنتجات المتميزة 13%， بما في ذلك إطلاق منتجات دوائية تحمل العلامة التجارية الخاصة بالندي وذلك دعماً لبرنامج "صنع في السعودية".
- افتتحت الشركة 4 عيادات جديدة ضمن سلسلة عيادات "النبي كير"، ليرتفع إجمالي عدد العيادات إلى 10 عيادات في 7 مدن، وهي جدة، مكة، الطائف، المدينة المنورة، بنغازي، نجران، وخميس مشيط، وذلك قبل الموعد المستهدف بعامين. وقد قدمت منظومة النبي الصحية المتكاملة خدماتها لأكثر من 1.4 مليون ضيف خلال عام 2024، مع تحقيق مؤشر رضا الضيوف (NPS) 81، ما أسهم في تحسين تجربة الضيوف وتعزيز جودة حياتهم الصحية.
- بمنطقة الرياض تم تقديم خدمة (ez-pill) لأكثر من 60,000 ضيف يعانون من الأمراض المزمنة، مما ساعد في زيادة وتحسين الالتزام بأخذ الجرعات الدوائية لديهم لتصل إلى 79%， مقارنة بـ 49% لدى غير المستخدمين. بالإضافة إلى ذلك، وصل معدل الالتزام الدوائي للضيوف المصابين بمرض السكري إلى 56%.
- حصلت النهي على جائزة "أفضل شركة في المسؤولية الاجتماعية للقطاع الصحي" المقدمة من قبل وزارة الموارد البشرية والتنمية الاجتماعية، مما يعكس ريادتها والتزامها بقيادة القطاع الصحي في المملكة.
- حققت النبي مكانة مرموقة في قائمة "أفضل بيئة عمل" ضمن أفضل ثلاثة شركات في قطاع الأدوية والرعاية الصحية، وعلى مستوى الشركات الكبرى في المملكة والشرق الأوسط، كما تم تصنيفها ضمن أفضل ثمانى شركات على مستوى آسيا لعام 2024.

وبهذه المناسبة، قال المهندس ياسر جوهري، الرئيس التنفيذي لشركة النبي الطبية:

"في ظل المشهد المتزايد لقطاع الرعاية الصحية، نواصل في النبي التزامنا بوضع ضيوفنا في صميم كل ما نقوم به، كما تدرك أن الابتكار هو الأساس في تقديم تجربة رعاية شخصية مريحة وسهلة الوصول لضيوفنا، وهو ما يشترط جوهر نجاحنا مع جميع شركائنا وأصحاب المصالحة. ونماشياً مع رؤية المملكة 2030 نحرص على الاستثمار في أحدث التقنيات، وتعزيز الرعاية الصحية الأولية، والتركيز على مبادرات الرعاية الوقائية وإدارة الأمراض المزمنة، بهدف بناء مستقبل أكثر صحة لضيوفنا ومجتمعنا الذين نضعهم في قلب أعمالنا لتمكينهم ودعمهم من



خلال الارتفاع بجودة الحياة الصحية. لقد حُطت النهدي خلال العام 2024م خطوات كبيرة نحو تحقيق رؤيتها بأن تصبح الشريك الأكثر ثقة والمفضل لدى جميع ضيوفها في كل ما يتعلق بالرعاية الصحية، وذلك من خلال نهج يرتكز على الأثر الإيجابي العميق عبر مختلف قطاعات أعمالها. وقد تجسد هذا الالتزام في تجاوز التوقعات وتحقيق نمو قوي عبر كافة الركائز الاستراتيجية، مما يعزز أسس نجاح الشركة على المدى الطويل. وقد انعكس اهتمام الشركة بضيوفها في ارتفاع قيمة العلامة التجارية للنهدي إلى 6.9 وفقاً لمؤشر نيلسن لقيمة العلامات التجارية (Nielsen Store Equity Index)، متجاوزةً المتوسطات الإقليمية لقطاع التجزئة. كما تمكن النهدي من تسهيل ما يقارب من 100 مليون معاملة لضيوفها، ووسيطت حضورها ليشمل أكثر من 140 مدينة، ما مكّنها من الوصول إلى 97% من سكان المملكة، إلى جانب تعزيز حضورها المتنامي في دولة الإمارات العربية المتحدة.

ولتعزيز تواجدها وضمان وصول الضيوف إلى خدماتها، واصلت النهدي توسيع شبكة فروعها، حيث ارتفع عدد صيدلياتها في المملكة إلى 1,156 صيدلية و 25 صيدلية في دولة الإمارات العربية المتحدة، مما يضمن توافر المنتجات الصحية والعلاجية عالية الجودة في متناول كافة الضيوف، حيث شهد قطاع البيع بالتجزئة نمواً كبيراً بنسبة 6.5%. مدفوعاً بازدياد عدد الضيوف ونمو ولائهم. كما استقطب برنامج الولاء "نهديك" أكثر من 800,000 عضو جديد في 2024م، مسجّلاً بنسبة تزيد عن 70% من إجمالي إيرادات الشركة، مما يثبت نجاح النهدي في بناء علاقات وطيدة مع ضيوفها.

وانطلاقاً من منح الضيوف تجربة رعاية شخصية رقمية، اهتمت النهدي بمارسات التحول الرقمي، وعززت منصاتها الإلكترونية التجريبية الجديدة وفريدة من خلال إطلاق موقعها الإلكتروني وتطبيقها الجديد الذي أدى إلى زيادة ملحوظة في الإيرادات عبر القنوات الرقمية بنسبة 40%. وفي قطاع الرعاية الصحية، قدمت عيادات "النهدي كير" خدماتها لأكثر من 1.4 مليون ضيف، محققةً ارتفاعاً كبيراً في أعداد الزيارات، مما يعزز التزام الشركة بتقديم نموذج متكامل للرعاية الصحية.

مع استمرار النهدي في النمو وتعزيز تجربة الضيوف، وتحقيق الكفاءة التشغيلية، وتبني الابتكار، إلى جانب التزامها العميق بالمسؤولية الاجتماعية، حيث رسخت مكانتها الريادية في قطاع الرعاية الصحية بالمملكة. وقد توجت هذه الريادة بحصولها على جائزة "أفضل شركة في المسؤولية الاجتماعية في القطاع الصحي" في المملكة العربية السعودية، تأكيداً لدورها الفاعل في دعم صحة المجتمع ورفاهيته. وهذا الإنجاز يحفزنا على توسيع نطاق مبادراتنا المجتمعية، لضمان تقديم خدمات صحية متقدمة لأكبر شريحة ممكنة من الضيوف في وطني الغالي.

إضافةً إلى ذلك، يعكس إدراج النهدي ضمن قائمة "أفضل بيئة عمل" مدى التزامها بتوفير بيئة عمل إيجابية ومحفزة لموظفيها، حيث تستثمر الشركة بشكل مستمر في تعزيز كفاءة العمليات وابتكار الحلول التقنية، مما يسهم في تعزيز جودة حياة كل من الموظفين والضيوف على حد سواء. وبفضل تبني هذه التقنيات، مثل الذكاء الاصطناعي والبنية التحتية الرقمية، نجحت النهدي في إحداث تحول رقمي جوهري في تجربة الضيوف. كما عززت الشركة مكانتها عبر شراكات استراتيجية مع علامات تجارية محلية ودولية، إلى جانب التعاون مع شركات التأمين المختلفة، مما يسهم في ترسیخ ريادتها في السوق. تشهد محفظة العلامات التجارية الخاصة للشركة ازدهاراً، حيث حققت مبيعات استثنائية بلغت 1.2 مليار ريال سعودي، مما يدل على قدرة النهدي على تقديم عروض عالية الجودة بقيمة تنافسية ويعزز مكانتها كشريك موضوع في قطاع الرعاية الصحية في المملكة.

ومع دخولنا لعام 2025م، نواصل في النهدي تركيزنا على تحسين تجربة الضيوف، مع رؤية واضحة لتوسيع نطاق أعمالنا وتعزيز منصتنا الصحية المتكاملة. وبوضع أهداف طموحة لعام 2030م، تستعد النهدي لريادة قطاع الرعاية والصحة، حيث تواصل تقديم قيمة مضافة



لضيوفها ومساهميها وكافة أصحاب المصلحة. ومن خلال استراتيجيات النمو المدروسة واستثمارنا المتواصل في التقنية والابتكار، فإن النهدي توّاكب تطورات السوق الديناميكية وتعمل بفعالية على تشكيل رسم ملامح مستقبل قطاع الرعاية الصحية في المنطقة، وضمان تقديم تجربة متميزة وثرية لضيوفها".

وتعليقًا على النتائج المالية، قال محمد الخباني، الرئيس التنفيذي للمالية في "النهدي":

"حققت النهدي نتائج مالية قوية خلال العام 2024م، مع تركيزها على تنفيذ استراتيجيتها الطموحة للنمو، والحفاظ على مركز مالي خالٍ من الديون. فقد سجلت الشركة إيرادات بقيمة 45.9 مليار ريال سعودي، ما يمثل نمواً بنسبة 8.4% على أساس سنوي. وجاء هذا الأداء مدفوعاً بارتفاع كبير بنسبة 66.5% في إيرادات قطاع البيع بالتجزئة، بدعم من النمو في أعمال صيدليات النهدي، وزيادة تدفق الوصفات الطبية، والتوسيع في شركات التأمين، وتوسيع تشكيلة المنتجات. كما لعب النمو الرقمي دوراً رئيسياً، حيث تمثل الإيرادات عبر القنوات الرقمية نسبة 22%， مدفوعةً بتوسيع نطاق المنتجات ومبادرات القنوات المتعددة.

واصلت النهدي توسيعها بافتتاح 10 صيدليات جديدة في الإمارات، مما أسهم في تحقيق زيادة بنسبة 132.6% في الإيرادات. كما حقق قطاع الرعاية الصحية، الذي يعمل في 7 مدن بشبكة تضم 10 عيادات تشغيلية، أداءً متميّزاً حيث ارتفعت الإيرادات بنسبة 98.3%. بالإضافة إلى ذلك، نجحت حتى الآن أربع عيادات من عيادات "النهدي كير" والتي تعمل بكامل طاقتها الاستيعابية في جي الأدراح بنسبة تجاوزت 15% بنهاية عام 2024م، مما ساهم في تعزيز الخطة الاستراتيجية للتوسيع في قطاع الرعاية الصحية الأولية. من جهة أخرى، أسهمت استثمارات الشركة في توسيع قطاع التجزئة، والمنصات الرقمية، والنمو الإقليمي في تعزيز مكانها كمزود رائد لخدمات الرعاية الصحية في المملكة العربية السعودية.

وسجلت النهدي هامش ربح إجمالي رائداً في السوق بنسبة 37.4%， مع تحقيق زيادة طفيفة بنسبة 0.3% في إجمالي الأرباح، وذلك في ظل إعادة ضبط استراتيجيات التسعير لضمان تقديم قيمة تنافسية لضيوفها، بما يتماشى مع عروض الأسواق العالمية، مما دعم الأداء القوي في المبيعات.

وساهمت مبادرات الكفاءة التشغيلية، بما في ذلك برامج خفض التكاليف مثل برنامج "Refuel" وبرنامج "Road to Efficiency (R2E)"، في تحسين النفقات التشغيلية بنسبة 1.2% كنسبة من الإيرادات. وبلغت النفقات التشغيلية 28.5% من الإيرادات في العام 2024م، مع زيادة إجمالي النفقات التشغيلية بمقدار 104 مليون ريال سعودي لدعم الاستثمارات الاستراتيجية، مما نتج عن تحقيق ربح تشغيلي بقيمة 873 مليون ريال سعودي.

هذا وبلغ صافي الربح 821 مليون ريال سعودي، بهامش ربح نسبته 68.7%， مدفوعاً بالعائد المحقق من ودائع المدربات الإسلامية الآجلة، بالإضافة إلى تحويل مخصصات الزكاة لمرة واحدة بقيمة 32.7 مليون ريال سعودي. كما سجل إجمالي الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء ارتفاعاً طفيفاً بنسبة 0.9% ليصل إلى 1,595 مليون ريال سعودي، مسجلاً أفضل هامش في القطاع بنسبة 16.9%.

وعكس نتائج النهدي لعام 2024م مرونتها ورؤيتها الاستراتيجية والتزامها بخلق قيمة طويلة الأجل للمستثمرين من خلال تحقيق النمو عبر التوسيع في الأسواق، وقطاع الرعاية الصحية، وتعزيز الكفاءة التشغيلية، وتسرير التحول الرقمي.

ومع دخول العام 2025م، تتوقع استمرار النمو رغم التحديات التنافسية، بفضل استراتيجيةتنا القوية وإدارتنا المالية المبنية. وسوف نواصل التركيز على تحقيق النمو في الإيرادات والأرباح، مع الاستثمار المستمر في قنوات الأعمال الاستراتيجية. كما سنواصل تعزيز مكانتنا كشركة وطنية رائدة في قطاعي التجزئة والرعاية الصحية، وتحسين قدراتنا الخدمية ضيفنا بشكل أفضل. وسيظل الاستثمار المستمر في المنصات الرقمية وسوق الإمارات العربية المتحدة كجزء أساسي من استراتيجيةنا لتحقيق نمو مستدام، وخلق الابتكار، وتعزيز الابتكار، وخلق قيمة مضافة "مساهمينا".

الأداء المالي

الربع الرابع من العام 2023		الربع الرابع من العام 2024		% من الإيرادات	أداء مالي من
2.21	مليار	2.36	مليار	(+6.7%)	الإيرادات
(%38.6)	854	(%37.3)	882	إجمالي الأرباح	
(%7.7)	171	(%6.7)	158	صافي الربح	
(%15.6)	345	(%16.3)	385	إجمالي الأرباح قبل الفوائد والضريبة والاستهلاك والإطفاء	
السنة المالية من العام 2023		السنة المالية من العام 2024		% من الإيرادات	أداء مالي من
8.71	مليار	9.45	مليار	(+8.4%)	الإيرادات
(%41.2)	3.52	(%37.4)	3.53	إجمالي الأرباح	
(%10.2)	893	(%6.7)	821	صافي الربح	
(%18.1)	1.58	(%16.9)	1.59	إجمالي الأرباح قبل الفوائد والضريبة والاستهلاك والإطفاء	
توزيع أرباح للعام 2024م		النفقات الرأسمالية		تدفقات نقدية قوية	
5.5	للسهم	4.1%	من الإيرادات	(+18.1%)	التدفقات النقدية
715	مليون ريال	1.16	مليار ريال		دين صفرة

حافظت النهاي على مركز مالي قوي خلال العام 2024م، مدفوعاً بميزانية عمومية متينة تعكس قوة الشركة المالية وأمكاناتها للنمو المستقبلي. فقد واصلت الشركة استراتيجيةها القائمة على مستوى صافي من المديونية، مما ساهم في تحقيق تدفقات نقدية قوية. وبلغ إجمالي النفقات الرأسمالية خلال العام 383 مليون ريال سعودي، ما يمثل 4.1% من إجمالي المبيعات. كما بلغ النقد وما في حكمه 957 مليون ريال سعودي بنتهاية العام. وارتفاع إجمالي الأصول بنسبة 14.9% ليصل إلى 6,173 مليون ريال سعودي، مقارنة بـ 5,371 مليون ريال سعودي بنتهاية العام 2023م. في حين بلغ إجمالي حقوق المساهمين 2,586 مليون ريال سعودي، وبلغ إجمالي المطلوبات 3,587 مليون ريال سعودي.

وجاء أداء النهاي مدفوعاً بمؤشرات أداء رئيسية تعتبر من ضمن المؤشرات الأفضل في القطاع، حيث بلغ العائد على الأصول 13.3%， فيما بلغ العائد على حقوق المساهمين 31.7%. وفي ضوء هذا الأداء القوي، وافق مجلس الإدارة على توزيع أرباح نقدية بقيمة 2.5 مليون ريال سعودي للسهم الواحد عن النصف الأول من العام 2024م، وتوزيع أرباح نقدية بقيمة 390 مليون ريال سعودي (ما يعادل 3.0 مليون ريال سعودي للسهم الواحد) للنصف الثاني من العام نفسه والمخطط توزيعها خلال الربع الأول من العام 2025م. وبذلك يصل إجمالي توزيعات الأرباح إلى 715 مليون ريال سعودي، وهو ما يمثل 87% من صافي أرباح العام 2024م.

-انتهى-