



النتائج المالية للربع الثاني من عام ٢٠٢٥م

"نواصل تحقيق قيمة بالرغم من التحديات التي تواجه السوق
لمساهميننا"



التاريخ: ٦. اغسطس ٢٠٢٥م
الوقت: ٣:٠٠ مساءً (بتوقيت السعودية)

إخلاء المسؤولية

تم إعداد هذا العرض التقديمي حصرياً لمراجعة وتقديمه للمستثمرين فيما يختص بالنتائج المالية لشركة الصحراء العالمية للبتروكيماويات (سبكيم). وبمجرد اطلاعك على العرض التقديمي، أو من خلال قراءة شرائح العرض، فإنك توافق على الالتزام بالقيود التالية.

تم إعداد هذا العرض التقديمي من قبل سبكيم ليستخدم بشكل حصري في عرض المستثمرين الذي يعقد حول النتائج المالية للشركة، ويرجى الملاحظة أن المعلومات الواردة في هذا العرض التقديمي لا يُزعم أنها شاملة ولم يتم التحقق منها بشكل مستقل، ولا يتم تقديم أي تعهدات أو ضمانات بشكل صريح أو ضمني ولا ينبغي الاعتماد على شفافية، أو دقة أو اكتمال أو صحة المعلومات أو الآراء الواردة في هذا العرض التقديمي. قد تخضع المعلومات الواردة في هذا العرض للتحديث والمراجعة والتحقق والتعديل وقد يحدث بها تغيير جوهري. سبكيم ليست ملزمة بتحديث المعلومات الواردة في هذا العرض التقديمي وأي آراء يتم التعبير عنها فيه ستكون عرضة للتغيير دون إشعار. ولا تلتزم سبكيم أو أي من الشركات التابعة لها أو المستشارين أو الممثلين: (١) بتقديم أي تعهد أو ضمان بشكل صريح أو ضمني فيما يتعلق بصدق، أو شفافية، أو دقة، أو اكتمال المعلومات الواردة في هذا العرض التقديمي (أو ما إذا تم حذف أي معلومات من هذا العرض)؛ أو (٢) تتحمل أي مسؤولية من أي نوع (في الإهمال أو غير ذلك) عن أي خسارة من أي نوع تنشأ عن أي استخدام لهذا العرض التقديمي أو محتوياته، أو أي موضوع ينشأ فيما يتعلق بهذا العرض التقديمي.

يتم تقديم المعلومات الواردة في هذا العرض بشكل سري ولا يجوز إعادة إنتاجها أو إعادة توزيعها على أي أشخاص آخرين.

لا يشكل هذا العرض التقديمي جزءاً من أي عرض لبيع، أو إصدار، أو دعوة للشراء، أو الاشتراك، أو أي طلب للحصول على أي عرض للشراء أو الاشتراك في أي أوراق مالية لسبكيم أو أي من الشركات التابعة لها، كما لا يشكل أي جزء منه أو توزيعه أساساً أو الاعتماد عليهما فيما يتعلق بأي عقد أو قرار استثماري. يتم توفير المعلومات والآراء الواردة في هذا العرض كما في تاريخ العرض وهي عرضة للتغيير.

تشكل بعض البيانات الواردة في هذا العرض "بيانات تطلعيه". تتضمن هذه البيانات سجلات النوايا أو المعتقدات أو التوقعات فيما يتعلق، من بين أمور أخرى، بالعمليات والظروف المالية والسيولة والتوقعات والنمو والاستراتيجيات وسياسة توزيع الأرباح لسبكيم والشركات التابعة لها والصناعات التي تعمل فيها. هذه البيانات، التي تحتوي على الكلمات "يتوقع"، "يعتقد"، "يعتزم"، "تقريباً"، "يتقرب" وكلمات ذات معنى مماثل، تعكس معتقدات سبكيم وتوقعاتها، وهي عرضة للمخاطر والشكوك التي قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية اختلافاً مادياً. تشمل هذه المخاطر والشكوك، من بين عوامل أخرى، تقلب أسعار السلع والمخاطر المتعلقة بالتكنولوجيا، والمرافق المشتركة، والمنافسة والأسعار، والتمويل، والتقاضى، والعمليات العامة، والبيئة، وتوريد المواد الأولية وسعرها، وواجهة المشروع، والعملات الأجنبية، وكذلك مختلف ظروف السوق وآفاق النمو المتوقعة من قبل إدارة سبكيم. يمكن أن تؤثر هذه العوامل وغيرها سلباً على النتائج والآثار المالية للخطط والأحداث الموضحة في هذا العرض التقديمي. نتيجة لذلك، يتم تحذيرك من عدم الاعتماد بشكل مفرط على مثل هذه البيانات الاستشرافية. لا تلتزم سبكيم بتحديث وجهة نظرها بشأن هذه المخاطر والشكوك أو الإعلان عن نتيجة أي مراجعات للبيانات الاستشرافية الواردة في هذا العرض التقديمي، باستثناء الحالات التي يكون مطلوباً فيها القيام بذلك بموجب القانون المعمول به.

الكلمة الإفتتاحية

المهندس / عبدالله السعدون - الرئيس التنفيذي



أبرز نتائج الربع الثاني من عام ٢٠٢٥م

ظروف السوق المتقلبة تؤثر على الأداء المالي.

النتائج المالية

٣١٦.٦ مليون ريال (١٦.٦%)

الأرباح قبل الفوائد والضرائب
والإهلاك وإطفاء الدين (هامش%)

حتى تاريخه: ٦٩٢.١ مليون ريال

(١٦٩.٢) مليون ريال

*الخسارة الصافية

حتى تاريخه: ٢٦.١ مليون ريال

(٠.٢٣) ريال / للسهم

ربحية السهم

حتى تاريخه: ٠.٤ ريال / للسهم

النتائج التشغيلية**

٤٨١ ألف طن متري

مبيعات المواد الكيميائية

حتى تاريخه: ٩٨١ ألف طن متري

١٩٢ ألف طن متري

مبيعات البوليمرات

حتى تاريخه: ٣٩٢ ألف طن متري

*تشمل الخسارة الصافية اثر سلبي قدره ١٧١ مليون ريال سعودي نتيجة انخفاض في قيمة الاستثمار في شركة سامابكو
**الأداء التشغيلي لا يشمل شركة سامابكو

توقعات السوق

ضعف أساسيات السوق مع ارتفاع موسمي محدود في الطلب



استمرار حالة عدم اليقين
الجيوسياسي



أسواق الكيماويات تمر
بدورة هبوط مطولة
وسط فائض المعروض
العالمي



غياب التعافي الموسمي
في الطلب نتيجة
التحديات الاقتصادية
المتجددة



تدفقات التجارة
العالمية تتأثر نتيجة
تصاعد التوترات
التجارية.

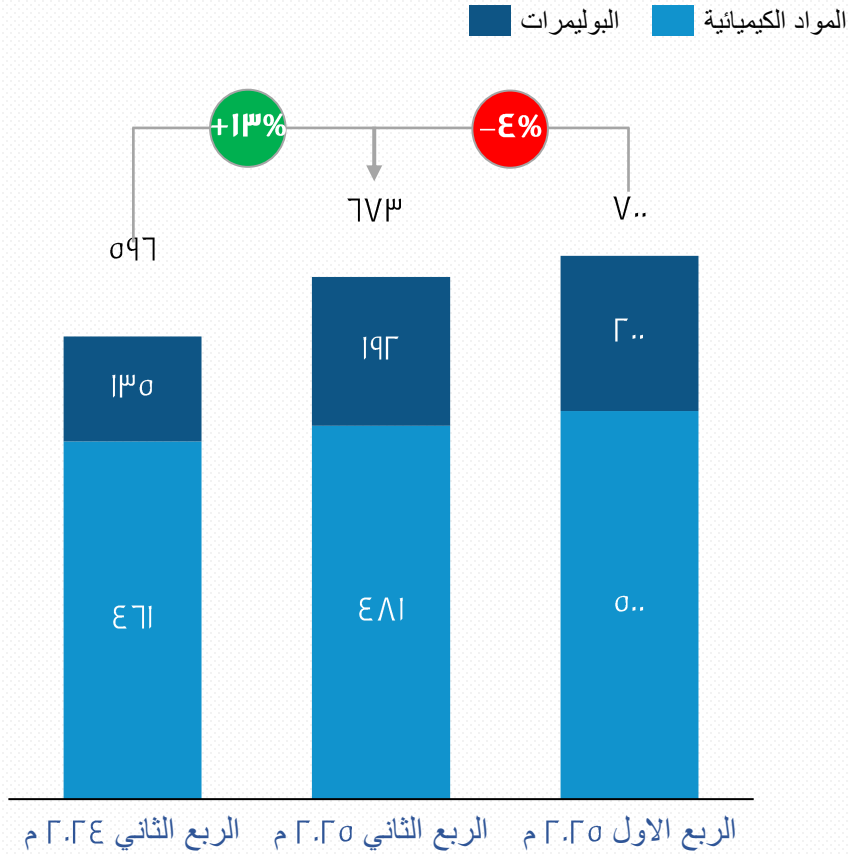
أداء التسويق

التركيز على تطوير الأسواق

التوزيع الجغرافي

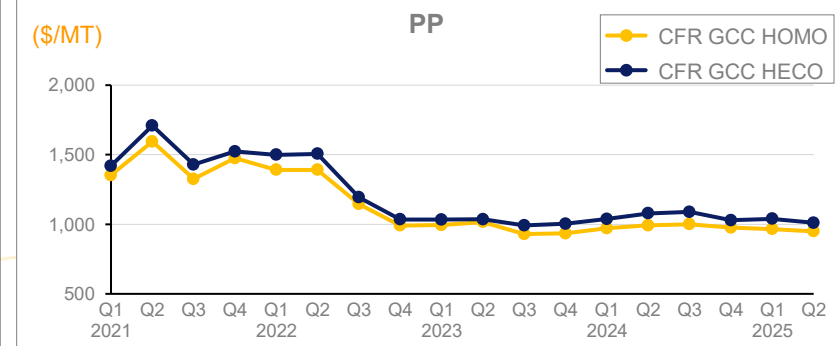
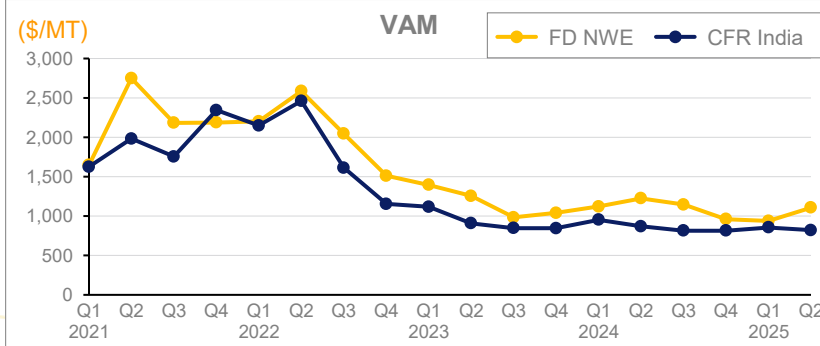
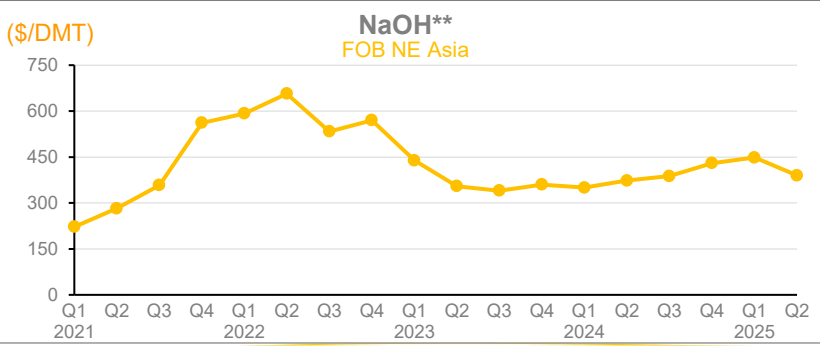
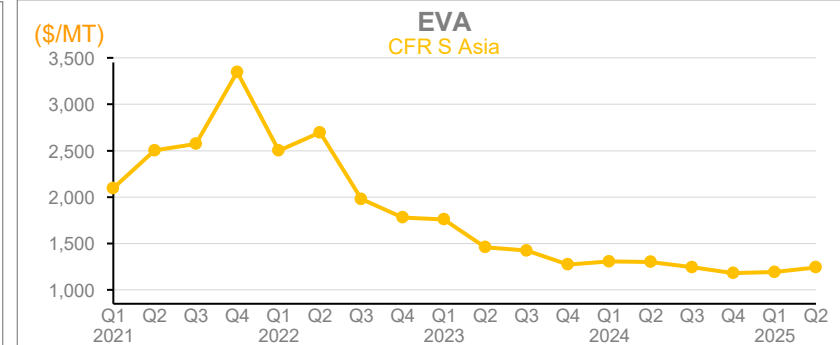
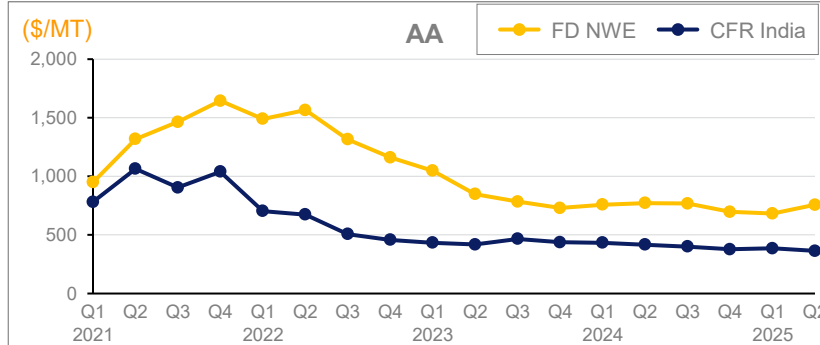
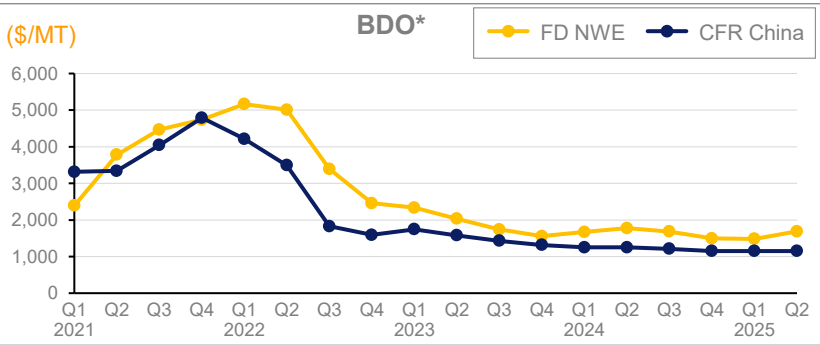
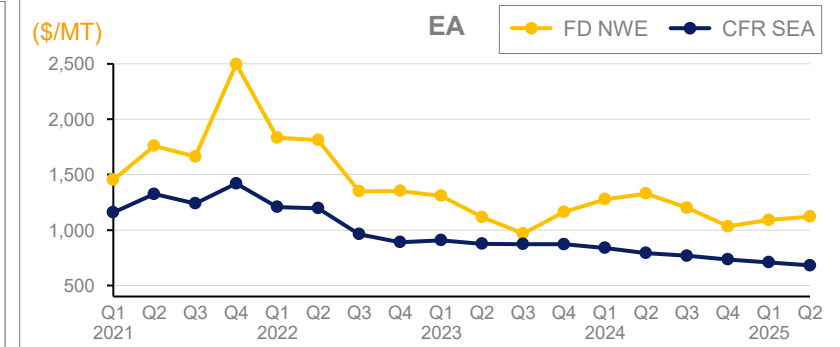
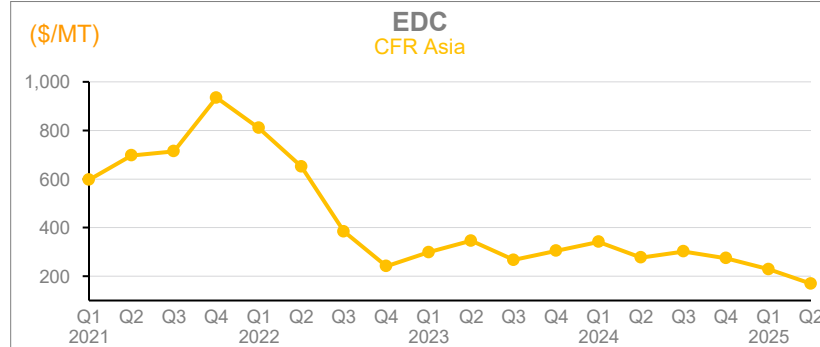
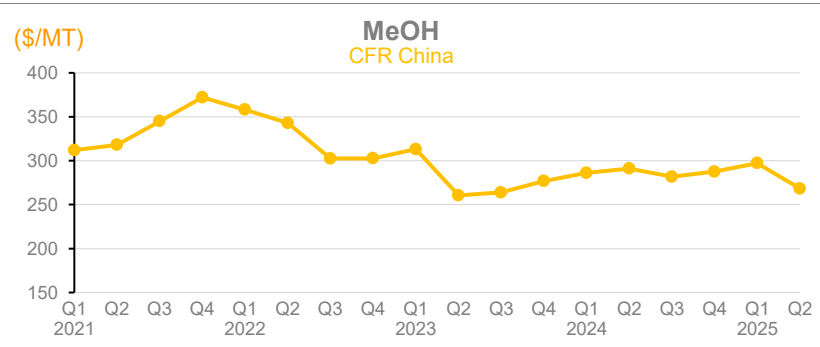


كميات المبيعات حسب القطاع (ألف طن متري)



مؤشر الأسعار للأسواق الرئيسية

أسعار المنتجات ظلت تحت الضغط في ظل التحديات السوقية



نظرة على الأداء المالي

المؤشرات المالية تظل إيجابية رغم التحديات السوقية

١,٩٠٦.٣
مليون ₪

الإيرادات

٣١٦.٦
مليون ₪

الأرباح قبل الفوائد والضرائب
والإهلاك وإطفاء الدين

١٦.٦%

هامش الأرباح قبل الفوائد
والضرائب والإهلاك والاستهلاك

١٦٩.٢
مليون ₪

الخسارة الصافية^١

١٧٣.٧
مليون ₪

التدفق النقدي الحر

٠.٥٠
/ للسهم

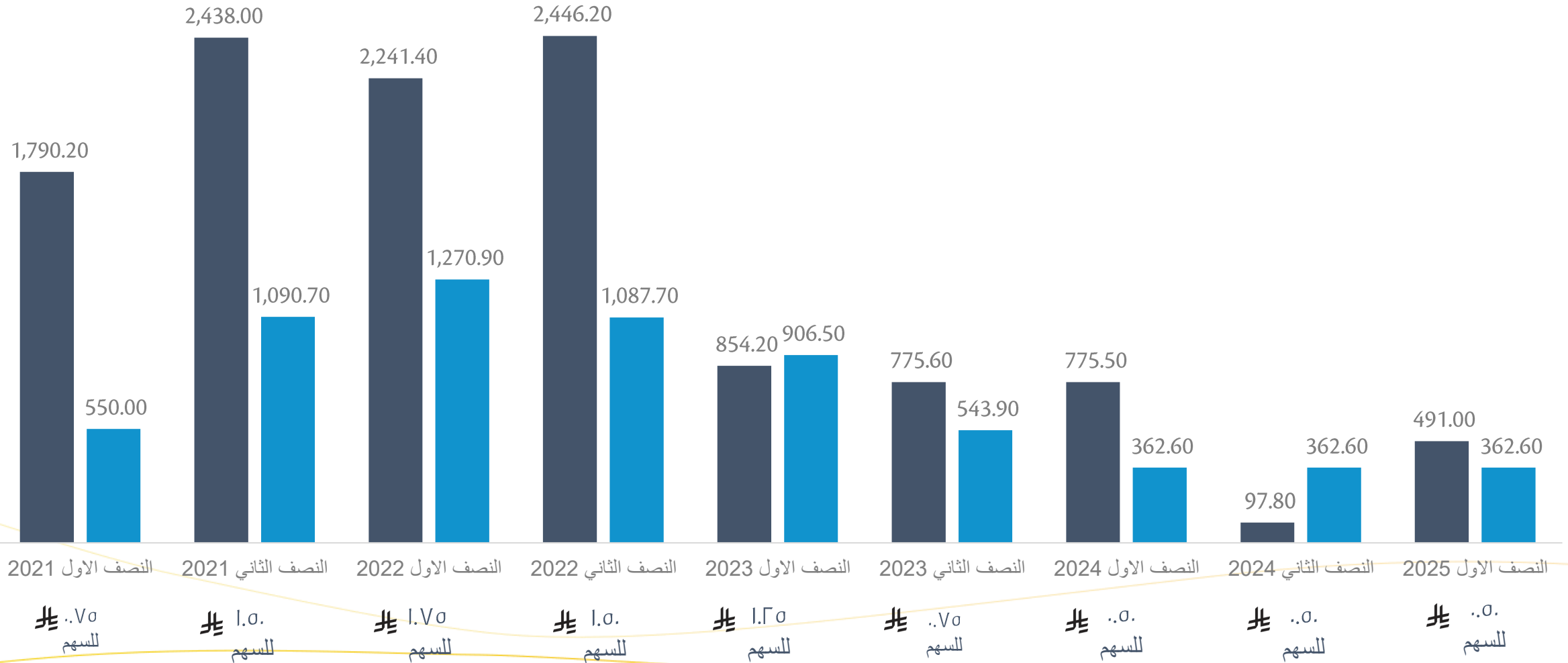
الأرباح الموزعة

(١) الربح التشغيلي مضافاً إليه الإهلاك والاستهلاك وخسائر الانخفاض في القيمة.
(٢) تشمل الخسارة الصافية تأثيراً سلبياً غير متكرر بقيمة ١٧١ مليون ₪ ناتج عن انخفاض في قيمة رصيد الاستثمار في شركة سامابكو

توليد التدفقات النقدية يظل قويًا

قوة المركز المالي يدعم توزيع الأرباح

■ توزيعات الأرباح ■ التدفق النقدي الحر



المراجعة الاستراتيجية في منتصف العام

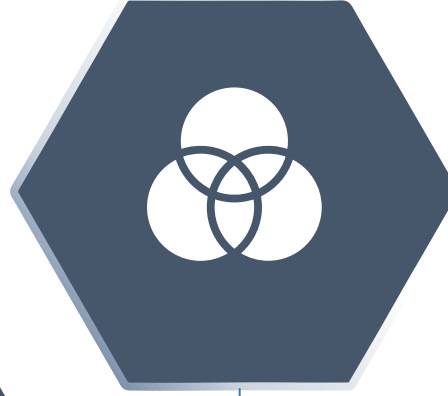
النهج القائم على تخفيض التكاليف نحو النمو مع الحفاظ على الربحية



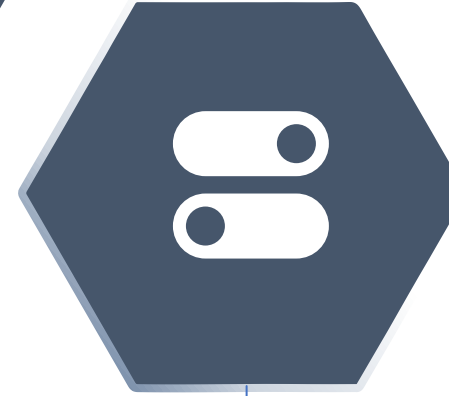
مبادرات خفض التكلفة



الكفاءة التشغيلية واعتمادية المصنع



مشاريع التوسعة



التحسين الأمثل للمحفظة



الحد من انبعاثات غازات الاحتباس الحراري

النقاط الأساسية

بناء و المحافظة على ميزة تنافسية خلال الدورة الاقتصادية المنخفضة

الأساسيات السوقية لا تزال ضعيفة، مع ارتفاع موسمي محدود في الطلب، ويرجع ذلك بشكل رئيسي إلى التوترات التجارية المستمرة، في حين أن فائض العرض وترشيد الطاقة الإنتاجية يظلان موضوعين شائعين.



يظل تقديم القيمة للمساهمين محور تركيز الإدارة، ويتجلى ذلك من خلال توزيعات الأرباح بشكل منتظم رغم ظروف السوق الصعبة.



تظل الإدارة ملتزمة بدفع استراتيجية النمو من خلال نهج تطوير المشاريع القائم على خفض التكاليف، مع الحفاظ على الربحية والقدرة التنافسية من حيث التكلفة.



فقرة الاسئلة

لمزيد من الاستفسارات نرجو التواصل مع فريق علاقات المستثمرين

Sipchem-ir@sipchem.com

INNOVATE
CREATE
EXCELLENCE

COURAGE
DEFINE WHAT'S POSSIBLE
COLLABORATION
TOWARDS A COMMON VISION
VISION
SHAPE YOUR TOMORROW
BE AHEAD OF THE CURVE



شكراً