

## شاكر تواصل الحفاظ على الربحية للعام الثاني على التوالي للسنة المالية ٢٠٢١

استراتيجية النمو الناجحة أسهمت بتحقيق زيادة مستدامة في الإيرادات

- أدى توسيع محفظة العلامات التجارية وتحسين قنوات التوزيع إلى نمو المبيعات في عام ٢٠٢١ ارتفعت الإيرادات إلى ١,١ مليار ريال سعودي، بزيادة قدرها ١٦,٥% من ٩٣٣ مليون ريال سعودي في عام ٢٠٢٠.
- وصل صافي الربح إلى ٢٨ مليون ريال سعودي في السنة المالية ٢٠٢١ محققاً ارتفاعاً من ٨ مليون ريال سعودي في السنة المالية ٢٠٢٠.
- ارتفعت ربحية السهم بشكل ملحوظ إلى ٠,٤٤ ريال سعودي من ٠,١٢ ريال سعودي في السنة المالية ٢٠٢٠.

الرياض، المملكة العربية السعودية، ١٦ مارس ٢٠٢٢ : أعلنت شركة الحسن غازي إبراهيم شاكر ("شاكر"، أو "الشركة")، الشركة الرائدة في استيراد وتصنيع وتوزيع أجهزة التكييف والأجهزة المنزلية في المملكة العربية السعودية، اليوم عن نتائج السنة المالية ٢٠٢١.

حققت شاكر خلال فترة الـ ١٢ شهراً المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠٢١، إيرادات بقيمة ١,١ مليار ريال، بزيادة قدرها ١٦,٥% مقارنة بالعام ٢٠٢٠. وارتفع إجمالي الربح بنسبة ٢٠,٤% على أساس سنوي ليبلغ ٢٣٥,٥ مليون ريال، فيما بلغ صافي ربح الشركة لفترة الـ ١٢ شهراً ٢٨ مليون ريال، بزيادة قدرها ٢٤٨,٤% عن العام الماضي.

وقال محمد إبراهيم أبونيان، الرئيس التنفيذي لشاكر:

"كان أدؤنا المالي قوياً في العام ٢٠٢١، ويتضح ذلك من الزيادة الكبيرة والمستمرة في الإيرادات والربحية في كل ربع من العام، وذلك على الرغم من استمرار الآثار السلبية لجائحة كوفيد-١٩. وكانت هذه النتائج القوية مدفوعة باستراتيجية النمو المستقبلية المحددة التي تم إطلاقها خلال العام لزيادة حصتنا في السوق عبر مختلف قطاعات الإلكترونيات الاستهلاكية والأجهزة المنزلية وتعزيز مكانتنا كشركة رائدة في سوق مكيفات الهواء في المملكة".

وأضاف: "خلال هذا العام، حافظنا على المرونة في نهجنا لتوسيع مجموعة منتجاتنا ومحفظة علامتنا التجارية من أجل تلبية متطلبات قطاعات أكثر تنوعاً وقاعدة عملاء أوسع. ونتيجة لذلك، شهدنا زيادة في المبيعات ونمواً في الحصة السوقية عبر القطاعات الرئيسية التي نعمل فيها، إضافة إلى عقد شراكات تجارية لتوسيع مجموعة الأجهزة المنزلية التي نوفرها في المملكة".

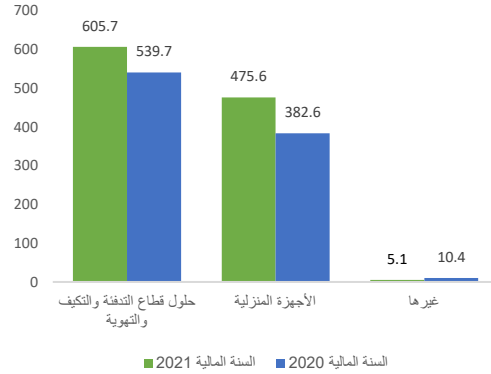
"كذلك واصلنا الاستثمار في البنية التحتية والتحديثات التقنية من خلال الاعتماد على الذكاء الاصطناعي والروبوتات والترقيات التقنية في مصنعنا المشترك لمكيفات الهواء "شاكر-إل جي" في الرياض، وذلك لزيادة تحسين عمليات وقدرات التصنيع".

واختتم بقوله: "من المتوقع أن توفر عملية إعادة هيكلة رأس المال التي أعلنها عنها في العام ٢٠٢١، حين يتم الموافقة عليها، إطاراً مالياً محسناً للشركة ليعزز الاستفادة من الفرص الجديدة، من خلال زيادة رأس المال من المساهمين الحاليين، وبالتالي تعزيز التوافق مع أهدافنا الاستراتيجية ودعم مستقبل الشركة".

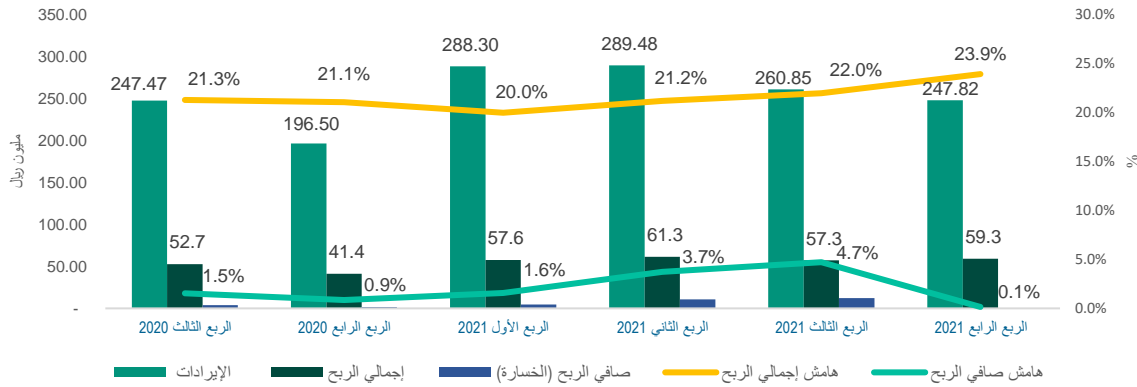
## أبرز ملامح الأداء المالي للعام المالي ٢٠٢١

- تحسن إجمالي الإيرادات البالغة ١,١ مليار ريال، بنسبة ١٦,٥% مقارنة بالعام ٢٠٢٠.
- تحسن إجمالي الربح البالغ ٢٣٦ مليون ريال بنسبة ٢٠,٤% على أساس سنوي.
- ارتفاع الأرباح التشغيلية إلى ٣٧ مليون ريال بنسبة ٢٠,٨% عن العام الماضي الذي سجل ١٢ مليون ريال.
- زيادة صافي الربح ليصل إلى ٢٨ مليون ريال مسجلاً زيادة كبيرة بنسبة ٢٤٨,٤% من ٨ مليون ريال سعودي في عام ٢٠٢٠.

الإيرادات بالنسبة لقطاعات الأعمال للسنة المالية ٢٠٢١ (مليون ريال)



أبرز النقاط في بيان الدخل (مليون ريال)



أبرز البيانات التشغيلية للعام المالي ٢٠٢١

- التنفيذ الناجح لاستراتيجية تنوع المنتجات والعلامات التجارية وتحسين كفاءة سلسلة التوريد
- تعزيز قدرات التصنيع الحالية من خلال دمج الروبوتات وتقنيات الذكاء الاصطناعي بسلاسة في مصنع "شاكر-إل جي" في الرياض
- الترقيات التقنية وتحسين البنية التحتية الأمنية
- نمو كبير في مبيعات من الشركة إلى شركة وحدة خدمات الطاقة (ايسكو)، حيث حصلت شاكر على مشاريع تشمل أجنحة كبار الزوار في فورمولا وان ومشروع روشن السكني التابع لصندوق الاستثمارات العامة

التوقعات والآفاق المستقبلية

تستند استراتيجية شاكر للنمو إلى ثلاث ركائز رئيسية تشمل زيادة الحصة السوقية وتوسيع مجموعة المنتجات وتعزيز الكفاءات الإدارية والتشغيلية. وسيساعد التنفيذ الناجح لهذه الإستراتيجية المجموعة على استدامة تحقيق الربحية ونمو إيراداتها وحصلتها في السوق عبر القطاعات الحالية التي تعمل فيها مع استكشاف المزيد من فرص التوسع في قطاعات جديدة لتلبية الطلب المتزايد في السوق ولدى العملاء.

وستواصل شاكر عمليات الاستحواذ الجديدة التي تكمل تدفقات الإيرادات الحالية وتزيد من تنوع منتجاتها ومجموعة علاماتها التجارية، مما يدعم هدفها المتمثل في أن تصبح الخيار المفضل للعملاء والشريك المثالي للعلامات التجارية في قطاع الإلكترونيات والأجهزة المنزلية في المملكة العربية السعودية.

وفي قطاع التكيف، ترى شاكر فرص نمو كبيرة نابعة من تعافي الاقتصاد السعودي، وتنفيذ المشاريع العملاقة بما يتماشى مع "رؤية المملكة ٢٠٣٠" والمبادرات العقارية التي ستساعد على زيادة حصتها في السوق وترسيخ مكانتها كشركة رائدة في سوق التكيف في المملكة. وتظل المشاريع العملاقة، على غرار مشاريع نيوم وأمالا والبحر الأحمر، مصدراً ثابتاً ومهماً



## نتائج السنة المالية ٢٠٢١

لفرص الأعمال لقطاع التكيف في شاكِر، إضافة إلى برامج الحكومة لكفاءة الطاقة، والتي تتضمن مبادرة أجهزة التكيف عالية الكفاءة التابعة للمركز السعودي لكفاءة الطاقة ("SEEC")، والشركة الوطنية لخدمات كفاءة الطاقة (ترشيد) التابعة للحكومة السعودية.

وتتكامل هذه الأهداف الاستراتيجية مع المبادرات الجارية لتعزيز الرقمنة وزيادة كفاءة سلسلة القيمة لا سيما في قنوات التوزيع والتجارة عبر الإنترنت.

تحتل شاكِر، المدرجة في السوق المالية السعودية ("تداول") بالرمز "SHAKER"، مكانة رائدة في السوق السعودية باعتبارها متخصصة في استيراد وتوزيع أهم العلامات الكهربائية العالمية وشركة وطنية مصنعة لمكيفات "إل جي". وتتضمن قائمة العلامات التجارية للأجهزة المنزلية التي تقوم الشركة بتوزيع منتجاتها "إل جي" و"إنديسيت" و"أريستون" و"ميتاج" و"ميديا" و"بومباني" و"باناسونيك" وقد اتخذت الشركة خطوة استراتيجية مهمة على صعيد تنويع عملياتها وتعزيز إيراداتها من خلال تأسيس وحدة خدمات الطاقة (ايسكو) كشركة تابعة لها.

### - انتهى -

#### نبذة عن " الحسن غازي إبراهيم شاكِر ":

انطلقت مسيرة الأعمال لشركة الحسن غازي إبراهيم شاكِر عام ١٩٥٠م، وكانت من إحدى الشركات الأولى التي أدخلت أجهزة التكيف والأجهزة المنزلية عموماً إلى المملكة.

شركة الحسن غازي إبراهيم شاكِر هي المستورد و الموزع للعديد من العلامات التجارية الرائدة بما في ذلك "ميتاج"، و"أريستون"، و"إنديسيت"، و"ميديا"، و"بومباني" و"باناسونيك" في المملكة العربية السعودية، وهي أيضاً الوكيل الحصري لمكيفات "إل جي" في السعودية. وتختص وحدة خدمات الطاقة (ايسكو)، إحدى الشركات التابعة لشاكِر، بتوفير حلول الطاقة. شاكِر هي شركة مساهمة عامة مدرجة في تداول منذ عام ٢٠١٠. ونجحت مجموعة شاكِر منذ تأسيسها في تعزيز مكانتها ضمن قائمة الشركات السعودية الرائدة، حيث قدمت مجموعة من الحلول المتكاملة في مجال التكيف والأجهزة المنزلية في السعودية. لمزيد من المعلومات، يُرجى زيارة الموقع: <http://www.shaker.com.sa>

#### للتواصل الإعلامي:

الرفوع بشار

bashar.alrfooh@instinctif.com

+971 (0) 556961650