

## تقرير النتائج المالية والتشفيرية

الربع الثاني من السنة المالية 2023

الرياض | 2 نوفمبر 2022

# شركة فواز عبدالعزيز الحكيم تحقق إيرادات مستقرة مع استمرار الزخم في قطاعات الأغذية والمشروبات والتجزئة الدولية

- الحفاظ على استقرار الإيرادات في الربع الثاني من السنة المالية 2023 رغم العوامل الموسمية المعاكسة والضغوط التضخمية على المستهلكين في السوق السعودية
- استمرار ترشيد المخزون مع خفضه بنسبة 15٪ منذ بداية العام
- زخم إيجابي متواصل لقطاع الأغذية والمشروبات والتجزئة الدولية مع تحقيق نمو بنسبة 5٪ و 9٪ على التوالي

**(الرياض، 2 نوفمبر 2022)** أعلنت شركة فواز عبدالعزيز الحكيم ("الحكيم" أو "الشركة") المدرجة في السوق المالية السعودية تحت الرقم 4240، والكتاب التجاري الرائد المرتبط بتوفير أسلوب حياة عصري ونشط في المملكة العربية السعودية. اليوم، عن تأثيرها للربع الثاني والنصف الأول من السنة المالية 2023 (المنتهي في 30 سبتمبر 2022)، والتي أظهرت المحافظة على مستوى الإيرادات عند 373.1 مليون ريال سعودي للربع الثاني و 79.3 مليون ريال سعودي للنصف الأول من السنة المالية، مدعومة بتحسين الأداء في كل من قطاع التجزئة الدولية وقطاع الأغذية والمشروبات والتي نجحت في تعويض الأداء المنخفض لأعمال التجزئة في السوق السعودية.

**وعن النتائج، قال أحمد البليسي، المدير المالي التنفيذي في الحكيم:**

"نجحت الحكيم في إنشاء قاعدة قوية لأعمالها، ونحن واثقون من قدرتنا على المضي قدماً في مواجهة تحديات السوق. ففي المملكة العربية السعودية، تأثرت عادات الإنفاق الاستهلاكي بشكل خاص بعودة السفر الصيفي بعد انقطاع دام عامين إلى جانب رجوع أنشطة ما قبل الجائحة."

وأضاف: "لقد نجحنا في الحفاظ على اتجاه إيجابي لإيرادات، بدعم من أعمالنا في قطاعات الأغذية والمشروبات والتجزئة الدولية، والتي استمرت في تقديم أداء قوي خلال هذه الفترة. ومن خلال الاستمرار في تحسين عملياتنا، سنقوم بالتركيز على تحقيق تقدم ملموس في الربحية وتقديم القيمة المضافة لمساهمينا".

### أداء قوي للقطاعات

سجلت شركة الحكيم إيرادات بقيمة 1.373 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2023 مقارنة بـ 1.361 مليون ريال سعودي في الفترة نفسها من السنة المالية 2022. وترجع الزيادة في الإيرادات إلى حد كبير إلى نمو أعمال الأغذية والمشروبات وتجارة التجزئة الدولية، والتي شهدت زيادة سنوية بنسبة 5٪ و 9٪ على التوالي. وقد اسندت إيرادات النصف الأول للسنة المالية 2023 عند 79.3 مليون ريال سعودي نتيجة لانخفاض مبيعات التجزئة في المملكة العربية السعودية، مما قلل إلى حد كبير من التأثير الإيجابي للأعمال الدولية وقطاع الأغذية والمشروبات. بالإضافة إلى ذلك، ظلت المبيعات عبر الإنترنت مجال تركيز الشركة، حيث شهدت نمواً بنسبة 14٪ على أساس سنوي في النصف الأول من العام المالي 2023، لتبلغ 132 مليون ريال سعودي. وتشير تقارير السوق إلى استمرار نمو القطاع في المملكة العربية السعودية بمعدل نمو سنوي مركب يناهز الـ 15٪ بحلول العام 2026. وتلتزم الحكيم بالرقمية كركيزة أساسية لاستراتيجيتها التشغيلية المطورة والحفاظ على مكانتها كشريك مفضل للعلامات التجارية الرائدة وتوفير تجربة مميزة متعددة القنوات لقاعدتها الواسعة من العملاء.

واستمرت **عمليات التجزئة الدولية** في الازدهار خلال الفترة، لتسجل إيرادات وصلت إلى 285 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2023، بزيادة قدرها 9٪ على أساس سنوي، و 552 مليون ريال سعودي للنصف الأول من السنة المالية 2023،

بزيادة قدرها 15٪ على أساس سنوي، وذلك رغم تقلبات العملات، مدفوعة بالزخم الإيجابي المستمر للعمليات في رابطة الدول المستقلة والأردن. في حين تواصل الحكير تركيزها الاستراتيجي على التوسيع في أسواق النمو المختارة. إضافة إلى ذلك، ارتفعت مبيعات التجزئة الدولية على أساس حساب المثل بالمثل بنسبة 8٪ سنويًا خلال الربع الثاني من السنة المالية 2023، ويرجع ذلك إلى حد كبير إلى التحسن المستمر في أداء بلدان رابطة الدول المستقلة والأردن، والذي من المتوقع أن يستمر، على الرغم من تراجع الأداء في مصر.

كما ارتفعت إيرادات **قطاع الأغذية والمشروبات** بنسبة 5٪ على أساس سنوي إلى 137 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2023 من 130 مليون ريال سعودي في الربع الثاني من السنة المالية 2022، وشهد الربع افتتاح صافياً لسبعة متاجر. ويأتي ذلك في أعقاب النجاح الذي حققه الربع الأول من العام، والذي شهد أول تدفق للدخل من علامة "حب واي" في شكل رسوم من امتياز التشغيل، في حين تواصل الحكير المضي في خطوة الاستحواذ على 45 متجرًا حالياً تحت امتياز التشغيل الفرعية، ومن المتوقع الانتهاء من الاستحواذ على 30 متجرًا من إجمالي 45 في النصف الثاني من السنة المالية 2023. كما بلغت إيرادات قطاع الأغذية والمشروبات 253 مليون ريال سعودي في النصف الأول من العام المالي 2023، بزيادة 7٪ على أساس سنوي.

تراجع **المصروفات البيعية والعمومية والإدارية** بنسبة 2.7٪ على أساس سنوي في الربع الثاني من السنة المالية 2023 لتصل إلى 113.8 مليون ريال سعودي، و6.3٪ لتصل إلى 243.3 مليون ريال سعودي، مما يعكس تركيز شركة الحكير على ترشيد التكاليف وارتفاع الكفاءات. ونتيجة لذلك، انخفضت نسبة المصروفات البيعية والعمومية والإدارية للإيرادات إلى 8.3٪ في الربع الثاني من السنة المالية 2023، من 8.6٪ في الربع الثاني من السنة المالية 2022، ومن 8.5٪ إلى 7.9٪ في النصف الأول من السنة المالية 2023.

ولازال الشركة ماضية بثبات في توسيع قطاعات نموها محلياً ودولياً، من خلال إدخال علامات تجارية جديدة ومد بصمتها الرقمية، ومواصلة استكشاف مفاهيم جديدة وفريدة لتلبية المتطلبات المتغيرة بسرعة لمستهلك العصري.

## انتهى

## نبذة حول فواز الحكير وشركاه

تأسست شركة فواز الحكير وشركاه (المعروفة باسم "الحكير") في العام 1990م، من قبل فواز وسلمان وعبد المجيد الحكير. وتعد الشركة منذ تأسيسها من الكيانات الرائدة في تجارة الجملة والتجزئة في المملكة العربية السعودية والشركة الوحيدة من نوعها المدرجة في أسواق الأسهم، بالشرق الأوسط. ومنذ افتتاحها لأول متجرها عام 1991م، تسارت وتيرة نمو الشركة بشكل متسارع حتى أصبحت استثماراتها اليوم حوالي 1,659 متجرًا في 48 دولة مختلفة. وتمتلك الشركة قاعدة واسعة من منافذ البيع بالتجزئة على مساحة قابلة للتجزير تصل إلى أكثر من 480,000 متر مربع. وتحظى الشركة بفريق من أعلى الكفاءات يضم أكثر من 10,500 موظف. وتضم الشركة حوالي 82 علامة تجارية تتوزع بين الملابس النسائية والملابس الرجالية ومستلزمات الأطفال وحديثي الولادة والأذنية والإكسسوارات ومستحضرات التجميل، فضلاً عن إدارة وتشغيل كبرى المتاجر الشاملة والمcafahy. لمزيد من المعلومات، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني للشركة [www.fahretail.com](http://www.fahretail.com).

## التوقعات والبيانات المستقبلية

يشتمل هذا البيان على توقعات مستقبلية، والتوقع المستقبلي هو أي توقع لا يتصل بوقائع أو أحداث تاريخية، ويمكن التعرف عليه عن طريق استخدام مثل العبارات والكلمات الآتية" وفقاً للتقديرات"، "تهدف"، "مرتفق"، "تقدير"، "تحتمل"، "تعتقد"، "قد"، "التقديرات"، "تفترض"، "توقعات"، "تعازم"، "ممكناً"، "متوقع"، "تحظط"، "تروي"، "ممكناً"، "متوقع"، "متوفع"، "على علم"، "سوف"، أو "في كل حالة ما ينفيها، أو تعبيرات أخرى مماثلة التي تهدف إلى التعرف على التوقع باعتباره مستقبلي. هذا ينطبق، على وجه الشخص، على التوقعات التي تتضمن معلومات عن النتائج المالية المستقبلية أو الخطط أو التوقعات بشأن الأعمال التجارية والإدارة، والنمو أو الربحية والظروف الاقتصادية والتنظيمية العامة في المستقبل وغيرها من المسائل التي تؤثر على الشركة.

وتعكس التوقعات المستقبلية وجهات النظر الحالية لإدارة الشركة" الإدارية" على أحداث مستقبلية، والتي تقوم على افتراضات الإدارة وتنطوي على مخاطر معروفة وغير معروفة وجاهزة، وغيرها من العوامل التي قد تؤثر على أن تكون نتائج الشركة الفعلية أو أداءها أو إنجازاتها مختلفة اختلافاً جوهرياً عن أي نتائج في المستقبل، أو عن أداء الشركة أو إنجازاتها الواردة في هذه التوقعات المستقبلية صراحةً أو ضمناً. قد يتسبّب تحقيق أو عدم تحقيق هذا الافتراض في اختلاف الحالة المالية الفعلية للشركة أو نتائج عملياتها اختلافاً جوهرياً عن هذه التوقعات المستقبلية، أو عدم تواافق التوقعات سواء كانت صريحةً أو ضمنيةً. تذكّر أعمال

الشركة لعدد من المخاطر والشكوك التي قد تتسرب في اختلاف التوقع المستقبلي أو التقدير أو التنبؤ اختلافاً جوهرياً عن الأمر الواقع. وهذه المخاطر تتضمن التقلبات بأسعار الخامات، أو تكلفة العمالة الازمة لمزاولة النشاط، وقدرة الشركة على استبقاء العناصر الرئيسية بفريق العمل، والمنافسة بنجاح وسط متغيرات الأوضاع السياسية والاجتماعية والقانونية والاقتصادية، سواء في المملكة العربية السعودية أو على صعيد الاقتصاد العالمي، ومستجدات وتطورات قطاع الرعاية الصحية على الساحة الإقليمية والدولية، وتداعيات الحرب ومخاطر الإرهاب، وتأثير التضخم، وتغير أسعار الفائدة، وتقلبات أسعار صرف العملات، وقدرة الإدارة على التحرك الدقيق وال سريع لتحديد المخاطر المستقبلية لأنشطة الشركة مع إدارة المخاطر.